

BENEFICIOS DE SER FORMAL



El empresario formal es una persona emprendedora con carácter y visión de largo plazo, que cumple con las leyes del estado y tiene la habilidad de encontrar nuevas oportunidades de negocios.

BENEFICIOS

- **Reconocimiento:** Cuando usted es formal, hace parte de la comunidad empresarial de manera activa. Además, de forma pública se expone su calidad y potencial como comerciante, que a su vez, es una carta de presentación frente a clientes, entidades financieras, proveedores, inversionista, empleados, entidades del Estado, entre otros.
- **Créditos Bancarios:** El banco se convierte en un aliado estratégico que ayuda al crecimiento de su negocio, teniendo mayores posibilidades de acceder a créditos y productos, bancarios con menores tasas de interés.
- **Tranquilidad:** Puede desarrollar su negocio abiertamente y sin restricciones ya que cumple con las leyes del Estado, sus trabajadores están seguros y evita incurrir en gastos extraordinarios como indemnizaciones y posibles sanciones.
- **Legitimidad:** Protege el nombre de su empresa y da legitimidad a su negocio, ganando notoriedad y credibilidad ante sus clientes a la hora de realizar grandes negocios.
- **Acceso a Nuevos Mercados:** Facilita su participación en licitaciones con el estado.
- **Recibir Servicios Empresariales:** Puede acceder a Capacitaciones gratuitas y participar en ruedas de negocios nacionales e internacionales.

SER INFORMAL

El empresario informal es la persona que lleva a cabo una actividad económica de manera espontánea desconociendo u omitiendo las leyes comerciales, quién actúa sin un plan de negocio que le permita trazar metas, crear y garantizar un futuro seguro.

CONSECUENCIAS:

- **Dificultad para financiarse:** Las opciones de financiación informal son costosas, arriesgadas y asfixian su negocio.
- **Incertidumbre:** Se expone a sanciones por parte de las entidades de control del estado.
- **Clientes Limitados:** Sus productos y/o servicios no llegarán a grandes clientes ni podrán participar de convocatorias de compra estatal.
- **Certificados de calidad:** Sus actividades comerciales no tendrán registros que garanticen la calidad de sus productos o servicios lo que pondrán en riesgo el buen nombre de su negocio.
- **Baja Productividad:** Tendrán dificultades para contratar personal calificado que permanezca más tiempo en la empresa y ayude a mejorar los procesos haciendo su negocio más competitivo.



Programas

Estos programas están dirigidos a compañías de cualquier sector económico y son clave para ayudar a las empresas identificar oportunidades, implementar la innovación, hacerla sostenible y sumar ingresos.

Programas de competitividad:

Acceso gratuito a programar que aumenten la competitividad de las empresas a través de la estrategias de marketing y nuevas tendencias en el mercado.

Formación y Fortalecimiento Empresarial:

Conjunto de capacitaciones en áreas de atención al cliente, ventas, contabilidad y desarrollo de recursos humanos para potenciar su empresa.

Asesoría Personalizada:

Servicio de Atención que brinda la posibilidad de acompañar el crecimiento de sus empresa mediante la ejecución, de distintas alianzas estratégicas institucionales.

Eventos, Ferias, Ruedas y Misiones Comerciales:

Programas que se desarrollan con el fin de incentivar la adquisición de nuevas experiencias para los empresarios fortaleciendo el componente de sus ventas, productividad y acceso a nuevos mercados.



Entidades

Ser formal le ofrece garantías de calidad a sus clientes; su negocio puedes crecer fácilmente; puede hacer parte de grupos y alianzas; promueve la competencia leal y alianzas; proemueve la competencia leal y aporte al crecimiento de Colombia.



Es el fondo que promueve las condiciones para apalancar el desarrollo del país desde la innovación y pondrá al servicio de empresarios y emprendedores dinámicos, nuevas herramientas y programas renovados para aprovechar la innovación como motor de la prosperidad.

CAMPUS VIRTUAL



Es el banco de desarrollo empresarial y promotor del comercio exterior.

Sus líneas de financiamiento se enfoca en las Mipymes, apoyando la modernización del aparato productivo y del sector exportador. Adicionalmente, brinda programas de formación empresarial.



Ofrece apoyo, asesoría integral a los empresarios, mediante servicios o instrumentos dirigidos a facilitar el diseño y ejecución de su estrategia de internacionalización, que busca la generación, desarrollo y cierre de oportunidades de negocios.



**CAMARA
DE COMERCIO
DE AGUACHICA**

Mayor Información:

Cámara de Comercio de Aguachica
Área de Promoción y Desarrollo Empresarial
Carrera 14 No. 6 - 74
www.camaraaguachica.org.co